

**„LASS DICH WIRKEN! Mit Auftritt & Wirkung zum Erfolg!“**

Die natürliche Ausstrahlung wurde uns in die Wiege gelegt. Die große Herausforderung ist es nun sie wieder für uns zu entdecken, denn egal welches Produkt oder welche Dienstleistung wir verkaufen, egal ob dies im Internet, in einem Geschäft, am Telefon, oder ob wir uns am Ende des Tages selbst vermarkten, es steht immer der **Mensch im Mittelpunkt**.

Ziel unseres Lebens ist es **einen Eindruck zu hinterlassen**.

In der **Liebe** gelingt uns das manchmal schon sehr gut. Oder sind wir vielleicht, wenn es um unser Herz geht, einfach „nur“ besser vorbereitet?

Unser Auftritt als Mensch ist eine Symbiose aus **Wirkung, Sprache und Inhalt**. Es geht nun darum wann wir welchen Part und vor allem wie einsetzen.

Dazu sendet unser Körper **Signale**. Wenn wir diese nicht verallgemeinern und den Gesprächspartner nicht voll und ganz analysieren, dann können diese Signale sehr hilfreich sein. Irgendwie stellt sich uns immer wieder die Herausforderung: **Wohin mit unseren Händen?** Synchron, oder doch einzeln? Was wirkt ehrlich und nicht aufgesetzt...

Apropos ehrlich. Wir brauchen dringend wieder **ehrliche Persönlichkeiten**. Menschen die auch etwas aus der Norm fallen und die mit außergewöhnlichen Ideen und Handlungen überzeugen. Aalglatte und trainierte Personen hat diese Welt genug.

Auch die **Sprache** spielt dabei eine wesentliche Rolle. Wie gehen wir mit unserem Dialekt um? Die leichte dialektische Färbung unterstreicht unsere Persönlichkeit. Es sollte nur letztendlich die Kompetenz nicht darunter leiden.

Das Zuhören haben wir verlernt, denn wir lauern oftmals nur noch um zu antworten und nicht um zu verstehen. Die **Stimme** als Botschafter der Nervosität...

**Angst** zerstört den Mut. Mutig sollten wir jedoch immer sein, schon alleine deshalb, dass wir nicht in der Masse untergehen.

**Es kommt eh nichts Besseres nach!**

Ist das so? Ist Veränderung nicht vielleicht die Grundlage unserer Existenz? Oder ist das Gewohnte und Vertraute gut genug um glücklich zu sein...

Verstehen auch unsere Mitmenschen (Partner, Freunde, Mitarbeiter) die Veränderungen oder können sie damit nur schwer umgehen und uns dadurch nicht folgen...

Die Basis des Moments ist **die Akzeptanz des Augenblicks**. Es ist so wie es ist. Erst durch diese Erkenntnis gelingt uns eine wertfreie Betrachtung des Lebens.

Babys lassen sich immer wirken. Vielleicht können wir auch noch von ihnen lernen.

Viel Spaß dabei!



**Thomas Wollner**

geboren 09.05.1972 in Salzburg

**Speaker | Moderator | Coach**

**Geschäftsführender Gesellschafter der Rosenberger Gruppe  
Opinion Leader des Jahres**

ausgebildet durch die Körpersprache Experten der RTL Gruppe  
geformt und geschliffen durch das Leben

Experte für personal image | Auftritt & Wirkung | Körpersprache |  
Sprache | Nervosität & Lampenfieber | Beschwerdemanagement

Experte für Menschen

**Kundenstimmen**

**„Thomas Wollner war laut dem Feedback unserer Kunden der „Speaker des Abends“.  
Der Grund dafür ist, dass er authentische Storys aus der Praxis gepaart mit seiner  
humorvollen und super sympathischen Art zum Besten gibt. Wirklich top!“**

Reinhold Lindmoser  
Verkaufsleitung Gastronomie bei Red Bull

**„DANKE! Meine Mitarbeiter und ich waren begeistert von Ihrem Vortrag. Nicht nur der wirklich  
interessante Inhalt, sondern auch die Art und Weise Ihrer Präsentation war fantastisch.  
DANKE und bis zum nächsten Mal (SEHR BALD!!!)“**

Thomas Zembacher  
Geschäftsführer Österreichischer Wirtschaftsverlag GmbH

**„Ihre Keynote hat unsere Erwartungen weit übertroffen. Spannend, interessant und sehr  
unterhaltsam. Ich habe schon viele Vorträge gehört, aber Ihrer, Herr Wollner, war mit Abstand  
einer der begeisterndsten.“**

Philip von Reden-Lütcken  
Marketing Director Porsche Central Eastern Europe

---

Alles Liebe

*Thomas Wollner*

**Thomas Wollner - Speaker | Moderator | Coach**  
**Booking: Willi Streb, [info@streb.at](mailto:info@streb.at) - Tel.: +43 664 250 2272**